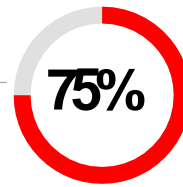


MOVERSE A LA NUBE REQUIERE VISIÓN y el socio adecuado

No se puede negar que la transición de su empresa a la nube puede ahorrar gastos de capital y mejorar la participación del cliente, entre otros beneficios. La flexibilidad hace que su negocio sea más ágil y la escalabilidad permite la expansión con una interrupción mínima de la productividad. De hecho, los líderes de TI ven la nube como una prioridad en la transformación digital.

La pregunta es ¿cómo llegar?. Se necesita visión y planificación y, para lograr la máxima eficiencia, un socio que pueda guiarlo a través del proceso.



"El 75% de los líderes de TI dicen que la nube es la parte más crítica de toda su estrategia de transformación digital".¹

Inquietudes con la adopción de la nube



Costo, tiempo y riesgo impredecibles de migrar a la nube



Comprender el impacto en los costos operativos y el TCO



Añadiendo complejidad y dependencia del proveedor con una arquitectura propietaria



Protección de datos y reducción del riesgo de incumplimiento de la privacidad



Gestión de aplicaciones en nubes híbridas y multinube

Elegir el socio de nube adecuado

Los proveedores de nube son socios importantes a medida que implementa la nube en su negocio. Necesita a alguien con la experiencia y los recursos para respaldarlo.

Los proveedores de servicios en la nube locales pueden tener servicios limitados o inconsistentes, falta de transparencia en la facturación, limitaciones en la extensión regional o una mala experiencia de conectividad de red.

Los hiperescaladores, como AWS y Azure, pueden tener una presencia de centro de datos local limitada o nula para la soberanía de los datos, el soporte y el rendimiento, lo que dificulta el acceso y el trabajo con ellos, y permanecen enfocados solo en los servicios en la nube y no abordan su Ecosistema de TI. Debido a que normalmente funcionan en dólares estadounidenses, se pueden aplicar deducciones fiscales e impuestos adicionales para la facturación internacional. Además, las aplicaciones a menudo deben ser rediseñadas o refactorizadas en una arquitectura patentada, aumentando el costo, el tiempo y el riesgo.



Entonces, ¿dónde deja eso a un negocio que quiere ser más ágil usando la nube?

Considere Claro Cloud

Claro Cloud brinda tranquilidad y una experiencia localizada con la nube más generalizada, flexible y segura de América, lo que mitiga el costo, el tiempo y el riesgo de la adopción de la nube.

Fácil de usar

Obtenga un tiempo de generación de valor más rápido sin tener que refactorizar o cambiar aplicaciones

ROI

Aprovechar las inversiones existentes en las soluciones de VMware para una administración simplificada y una visibilidad y control consistentes en todos los entornos

Crecimiento

Agregue nuevas regiones, mueva cargas de trabajo entre sitios o expanda la nube a través de nuestra red de nube federada en 10 países de América Latina y Estados Unidos

Flexible

Los clientes consumen la nube en sus términos, independientemente del tamaño de su negocio

Rápido

Admite incluso la aplicación más exigente con conectividad rápida en nuestra nube

Sin sorpresas

Facturación transparente y predecible sin sorpresas, proporcionando control de gastos.

Tranquilidad

Los datos están seguros y almacenados en un entorno con seguridad de extremo a extremo

Socio local de confianza

Un único punto de contacto con asistencia localizada en moneda local

¿Qué hace a Claro Cloud diferente?



Conectividad de red expansiva

Claro es más que una nube. Claro Cloud es parte de la red América Móvil, la nube / red IP / backbone más conectada en las Américas.



Experiencia localizada

A diferencia de los hiperescaladores, tenemos centros de datos locales y expertos en su país que admiten idiomas locales, contratos locales, monedas locales, así como el cumplimiento de las leyes locales.



Nube híbrida impulsada por VMware

Claro Cloud se estandariza en la tecnología VMware para reflejar los entornos existentes de los clientes y lograr una extensión perfecta desde sus entornos locales a la nube.



Asesor confiable de múltiples nubes

Claro tiene la experiencia en la nube y la red expansiva que necesita para mantenerse competitivo y guiarlo en su viaje de transformación digital.

Claro Cloud ofrece las eficiencias de una nube de hiperescala con la presencia de un proveedor local.



Obtenga más información visitando www.clarocloud.com.co o comuníquese con un representante de ventas llamando a la línea Nacional **01 8000 180 456 - Bogotá 7 488 888.**



Fuentes:

1. Frost & Sullivan, "[How the right IT Support partner can help accelerate cloud transformation](#)," November 2019